



**BUILD YOUR
DREAMS.**



Unternehmen: Wir sind ein aufstrebendes und innovatives Unternehmen, das sich auf die Planung, Konstruktion und Errichtung von Rollsportanlagen spezialisiert hat. Unser Fokus liegt auf der Schaffung einzigartiger Asphaltpumptracks, Bike- & Dirtpark und MTB-Trails, die den Bedürfnissen von Rollsport-Enthusiasten gerecht werden. Mit unserem jungen und dynamischen Team streben wir danach, den Rollsport zu fördern und erstklassige Anlagen zu schaffen.

Sales (m/w/d)

Aufgaben:

- »» Durchführung von präzisen Kalkulationen und Kostenberechnungen für die Rollsportanlagen
- »» Analyse von Projektanforderungen und technischen Dokumentationen zur Bestimmung der Material- und Arbeitsaufwände
- »» Erstellung von detaillierten Angeboten und Kostenvoranschlägen unter Berücksichtigung der Kundenanforderungen
- »» Zusammenarbeit mit dem Projektteam, um technische Lösungen zu entwickeln und die Kalkulationen kontinuierlich zu optimieren
- »» Überwachung der Kostenentwicklung während des Projektablaufs und Identifizierung von potenziellen Einsparungen
- »» Aktive Akquise von Neukunden und Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen im Bereich der Rollsportanlagen
- »» Betreuung und Beratung von Kunden hinsichtlich unserer Produkte und Dienstleistungen
- »» Erstellung von maßgeschneiderten Angeboten und Präsentationen für potenzielle Kunden
- »» Verhandlung von Verträgen und Abschluss von Aufträgen
- »» Marktbeobachtung und Identifizierung von neuen Vertriebsmöglichkeiten und Trends im Rollsportbereich

Anforderungen:

- »» Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im technischen oder kaufmännischen Bereich, vorzugsweise mit Schwerpunkt Bauwesen oder Vertrieb
- »» Sehr gute Erfahrung im Bereich des Ausschreibungsverfahrens
- »» Erfahrung in der Kalkulation und im Vertrieb im Baugewerbe
- »» Technisches Verständnis und die Fähigkeit, technische Zeichnungen und Pläne zu interpretieren
- »» Ausgeprägte Vertriebs- und Verhandlungsfähigkeiten sowie Freude am Kundenkontakt
- »» Hohe Eigenmotivation, Zielorientierung und Durchsetzungsvermögen





**BUILD YOUR
DREAMS.**



Anforderungen:

- »» Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- »» Teamfähigkeit und die Fähigkeit, das Team weiter aufzubauen.
- »» Begeisterung für den Rollsport und Kenntnisse über die Rollsport-Community sind von Vorteil
- »» Führerscheinklasse B

Wir bieten:

- »» Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem wachsenden Unternehmen
- »» Ein dynamisches, junges und motiviertes Team, das Zusammenarbeitet und innovative Ideen fördert
- »» Die Möglichkeit, den Aufbau und die Entwicklung des Vertriebsbereichs aktiv mitzugestalten
- »» Wettbewerbsfähige Vergütung und Sozialleistungen
- »» Teil Homeoffice
- »» Raum für persönliche und berufliche Entwicklung

Wenn Sie eine herausfordernde Position als Kalkulator/Sales Manager für Rollsportanlagen aller Art in einem jungen Unternehmen suchen und Teil unseres engagierten Teams werden möchten, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Anschreiben, relevante Zeugnisse und Zertifikate) per E-Mail an [jobs@dirtways.com].

